

京极

供应链云平台 CRM客户管理简介

以客户为中心，实现业绩规模化增长

目录

1. 京极CRM简介
2. 解决的难题
3. 主要功能
4. 核心优势

京极CRM客户管理简介

京极CRM客户管理：以客户为中心，实现业绩规模化增长

提供营销获客、销售管理、服务管理等一体化智能CRM平台，实现以客户为中心的全流程管理，业绩提升50%以上。

京极CRM解决的难题

- 遗忘老客户，盲寻新客户。
- 客户信息散，员工离职带走客户，导致客户流失严重。
- 商机跟进不及时，经常错失成交机会。
- 客户问题响应慢，售后服务效率低，客户满意度低。
- 手工记录客户资料，时间久了没法查询。
- 其它CRM系统太贵，不能接受

京极CRM的主要功能

1. 客户、业务员、客户品号、公告
2. 投标、报价
3. 样品送样、客供料
4. 客户订单、客户交货计划、发货单
5. 销售财务对账
6. 售后服务
7. 客户需求数据上报

联系我们

广东京极信息技术有限公司

<http://scm.56008.com>

广东省东莞市莞城区旗峰路162号中侨大厦B座20楼

0769-2202 0566, 2202 0568

联系人：淡贤锋

手机：186 8866 1178

E-Mail: frank@andafa.com

